



**Herzlich Willkommen
zur Ordentlichen Hauptversammlung 2019**



Dr. Andreas Schneider-Neureither
Vorsitzender des Verwaltungsrats und CEO

RÜCKBLICK 2018

SEIT 25 JAHREN

ZEITZONEN

SNP KNOW-HOW

Der traditionelle Weg



Der SNP Weg



Automatisierte Transformation



100% ERFOLG

10.000+

ERFOLGREICHE PROJEKTE

25+

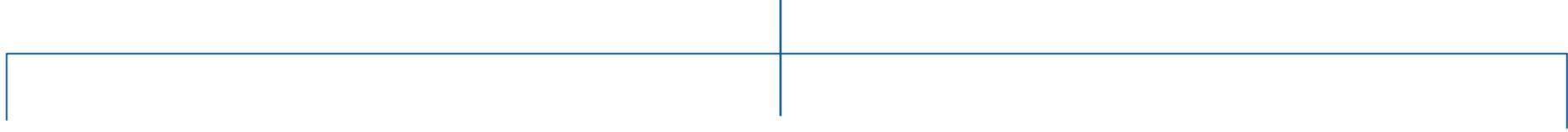
ERFAHRUNG

Darstellung basiert auf Annahmen aufgrund von Erfahrungswerten, die SNP im Laufe der vergangenen Jahre gesammelt hat; Mögliche Abweichung bei Einzelfallbetrachtung.

BLUEFIELD™

ZUKUNFTS- TECHNOLOGIE

CRYSTALBRIDGE

A diagram consisting of a horizontal line with a vertical line intersecting it at its center. From the left end of the horizontal line, a vertical line goes down and then a horizontal line goes left to the text 'ANALYZE'. From the right end of the horizontal line, a vertical line goes down and then a horizontal line goes right to the text 'VERIFY'.

ANALYZE

TRANSFORM

VERIFY

SAP S/4HANA

SAP S/4HANA Trends



Ressourcen –

Wie viele sind verfügbar, um die Schlüsselrollen zu besetzen?

250.000 SAP Consultants



70% bereit für S/4HANA



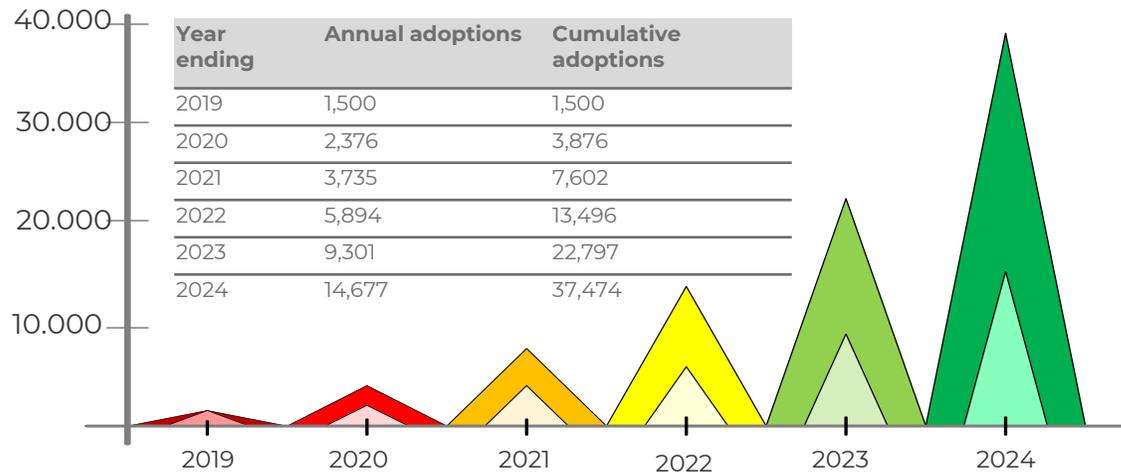
 Projektmanager
26.250

 Architekten
17.500

 Application Consultants
122.500

 Migration Consultants
9.000

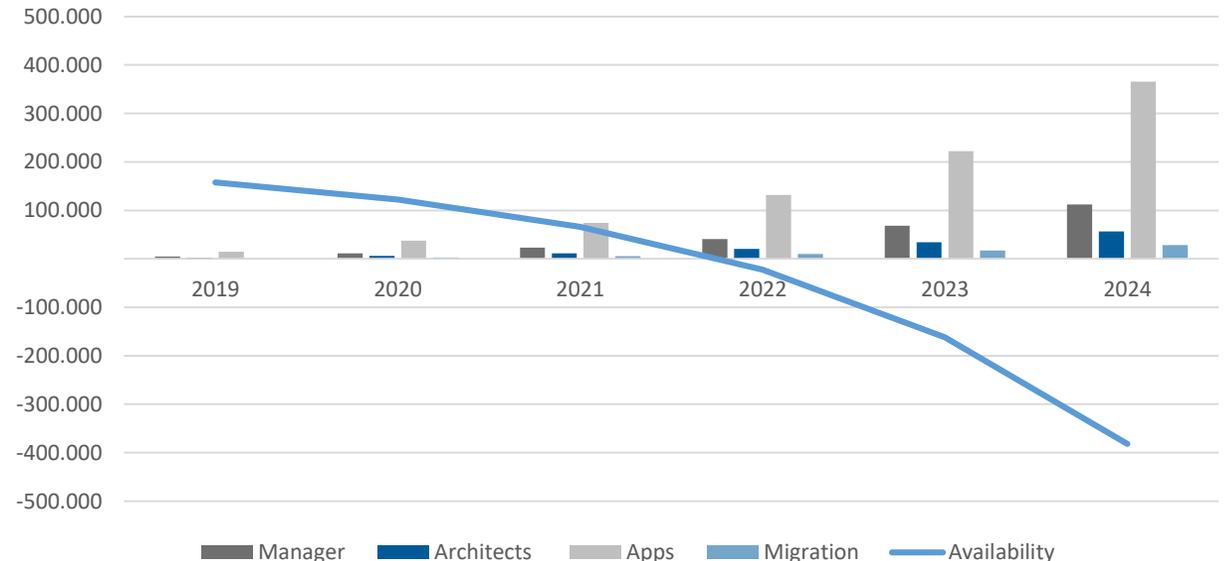
Kumulative und jährliche Annahme. Der Weg bis 2025...



Verfügbarkeit –

Der Ressourcenverbrauch und entstehende Engpässe

- Bestehende und neue Ressourcen werden bis 2021 nachhaltig in S/4HANA-Projekte überführt.
- Engpässe beginnen im Jahr 2021 und nehmen bis 2025 für alle Ressourcentypen dramatisch zu.



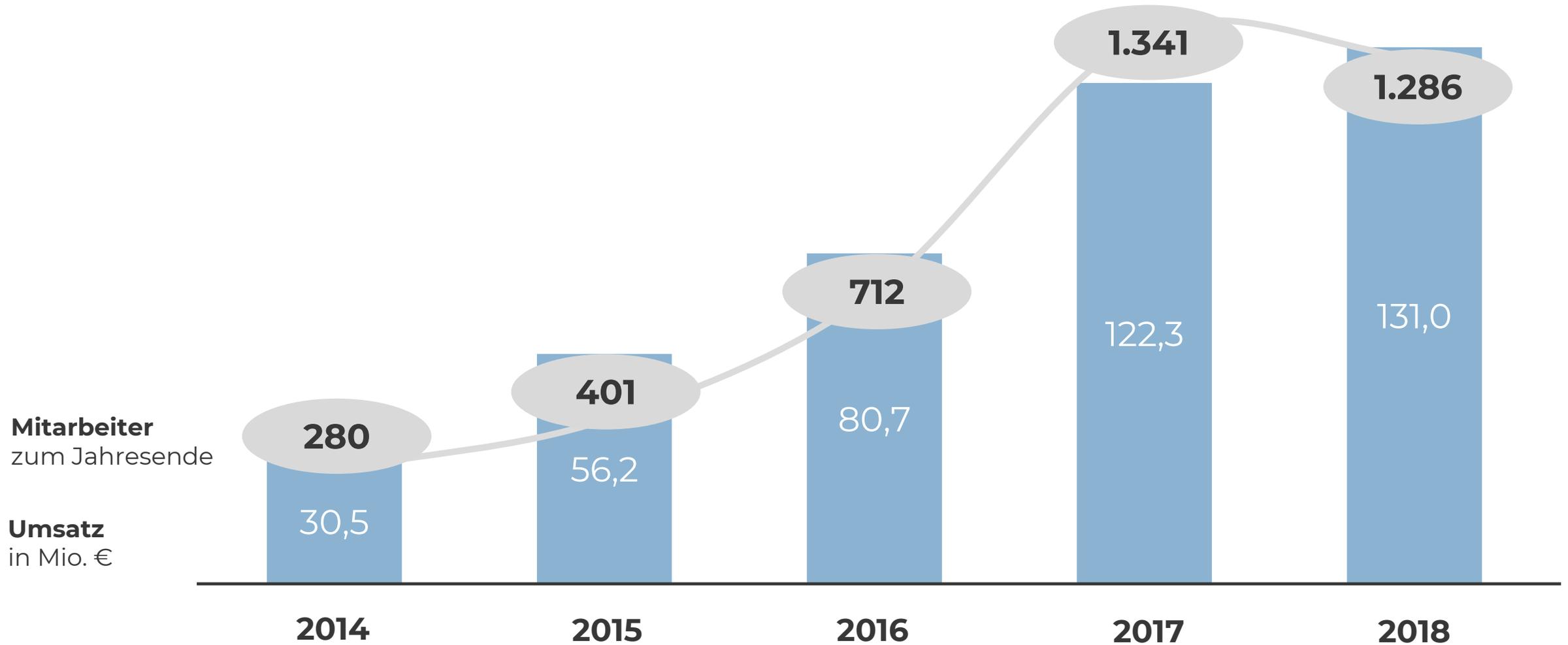
SAP und S/4HANA sind Marken der SAP SE. Daten stammen von Gartner, IBM, SAP und SNP. Zahlen sind Prognosen, die auf aktuellen Trends basieren und nur zu Informationszwecken dienen.

KLAR IM VORTEIL



Dr. Uwe Schwelbach
CFO

Wachstumsunternehmen SNP



Internes Optimierungsprogramm im zweiten Halbjahr 2018



Kapitalerhöhung:
Nettoerlös
rund 17 Mio. €

Liquiditätssteigerung
Working Capital:
rund 10 Mio. €

Optimierung
Personalkosten:
rund 4 Mio. €

2018: Stabilisierung und Basis für weiteres Wachstum



131,0 Mio. €

Konzern-Umsatz

3,3 Mio. €

**Operativer
Cashflow,**
Stabile Cash-
Position

2,3 Mio. €

EBITDA

40,0 Mio. €

Finanzmittel,
Geringe Netto-
Verschuldung

-1,6 Mio. €

Jahresergebnis

Q1 2019: Positiver Start ins Jahr 2019



**Attraktive
Projekte**

**Ausbau
Partnernetz**

+21% ggü. Vj.

18,2 Mio. €

Auftragseingang
DACH-Region

+20% ggü. Vj.

4,7 Mio. €

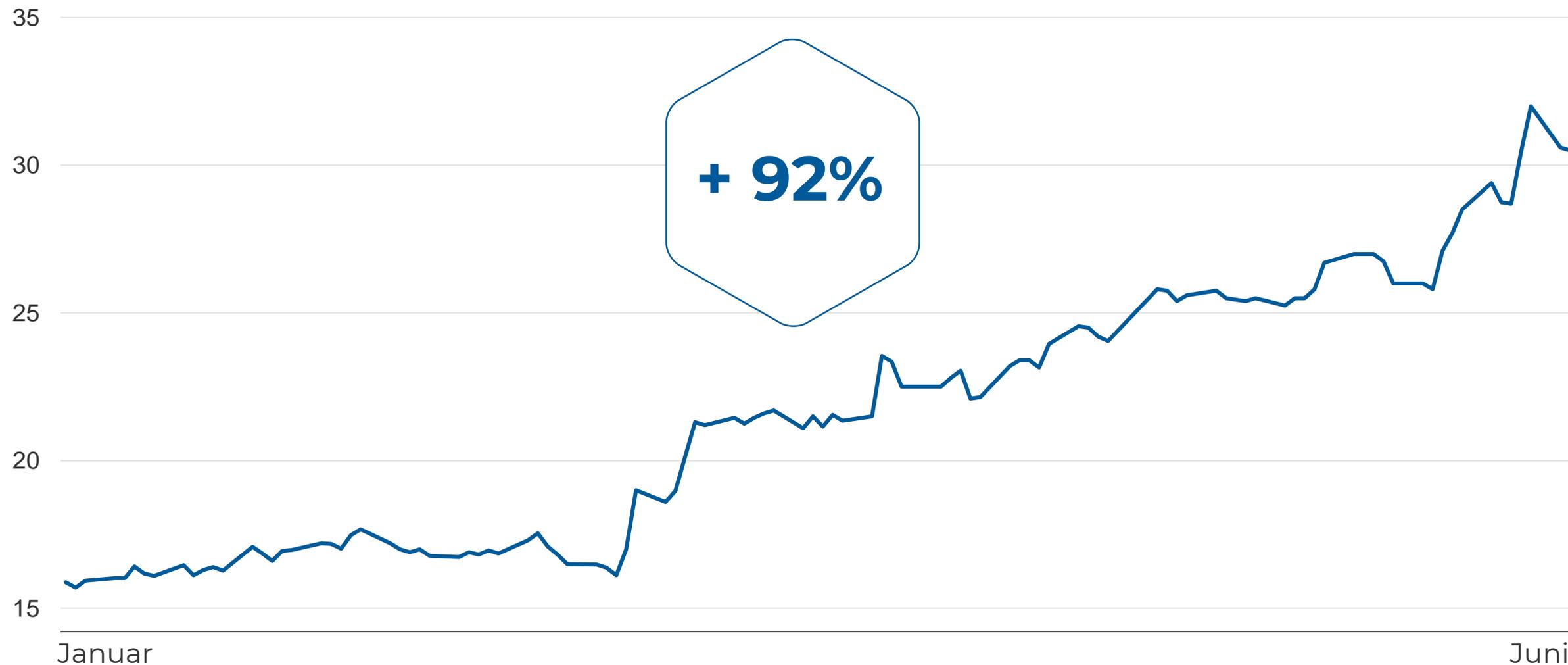
Software-Umsatz mit
Eigenprodukten

+25% ggü. Vj.

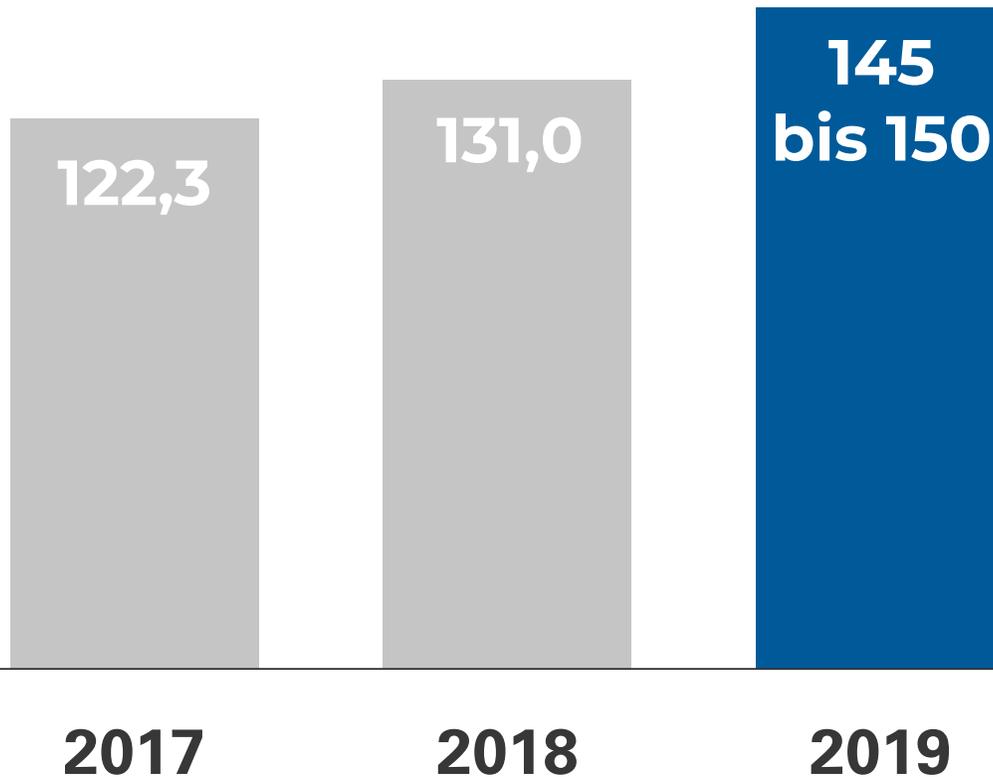
67,3 Mio. €

Eigenkapital

Aktienkursentwicklung 2019



Umsatz (in Mio. €)



Operatives Ergebnis

EBITDA-Marge (IFRS)
im mittleren bis oberen
einstelligen Prozentbereich

EBIT-Marge (IFRS)
im unteren bis mittleren
einstelligen Prozentbereich



Ordentliche Hauptversammlung 2019

Tagesordnungspunkte zur Abstimmung (gekürzt)



TOP 2

Entlastung der geschäftsführenden Direktoren

TOP 3

Entlastung der Mitglieder des Verwaltungsrats

TOP 4

Wahl des Abschlussprüfers und Konzernabschlussprüfers sowie des Prüfers für die prüferische Durchsicht des Halbjahresberichts

TOP 5

Schaffung eines neuen genehmigten Kapitals und Änderung der Satzung

TOP 6

Nachwahlen zum Verwaltungsrat und Änderung der Satzung



Ordentliche Hauptversammlung 2019